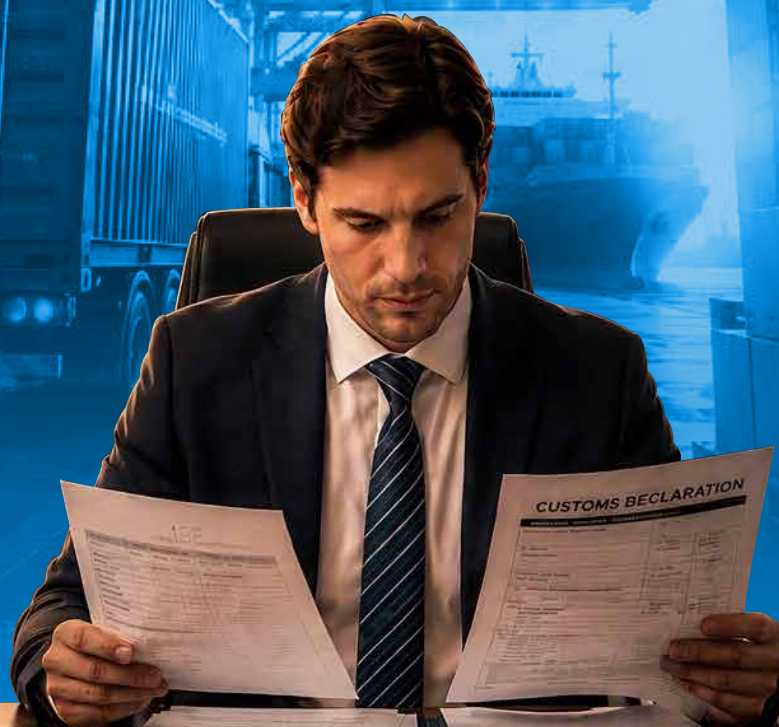




TALLER PRÁCTICO

UN INCOTERM **MAL** NEGOCIADO PUEDE COSTARTE CARO



Enfoque técnico en importaciones, exportaciones,
y gestión de riesgos contractuales.

 **SEPTIEMBRE**
22 - 23 - 24

 **18.30 - 21.30**

 **Modalidad**
Vía Zoom

 **Carga Horaria**
9 Horas

Metodología:

Taller pedagógico, **100% práctico enfocado en la resolución de casos, problemas habituales, pros y contras para cada regla**; a través de simulaciones que enfrentarán a los participantes a las realidades logísticas, aduaneras, o de cumplimiento de las partes.



Objetivos:

Desarrollar y consolidar competencias técnicas en los participantes para seleccionar, negociar y aplicar de manera óptima las **11 reglas Incoterms® 2020** en las transacciones de compraventa internacional entre Ecuador y China, logrando mitigar riesgos financieros, optimizar los costos de flete y asegurar el cumplimiento documental de acuerdo con la legislación aduanera de ambos países.

Al finalizar el taller, **los participantes estarán facultados para identificar cada término y los puntos críticos de entrega, riesgo y costos**; así como para seleccionar el término más conveniente según las condiciones de cada parte.



A quién va dirigido:

Este taller está dirigido a Emprendedoras, Emprendedores, Estudiantes, Empresarias, Empresarios, Directivos, Gerentes, Jefes, Líderes de Equipo, Coordinadores, y Profesionales de los Departamentos de Compras Internacionales, Comercio Exterior, Operaciones, Logística y afines; que se encuentren relacionados o quieran relacionarse con las importaciones o exportaciones y que necesiten formarse en la temática para mejorar los resultados de la empresa o emprendimiento.

Conoce a nuestro **SPEAKER**



TEODORO BENAVIDES

Consultor y Trainer en Comercio Exterior y Transformación Digital

Profesional con una sólida trayectoria de **más de 20 años en Comercio Exterior**, con una profunda comprensión de los procesos logísticos, aduaneros y de facilitación del comercio. Ha asesorado a entidades públicas y privadas en ámbitos de la Logística, Aduanas, Ecuapass, Transformación digital, e Inteligencia de Negocios.

Durante su trayectoria ha creado soluciones tecnológicas innovadoras para el comercio exterior, puesto que es Ingeniero en Sistemas, especialista en Comercio Electrónico, Sistemas de Información, Big Data y Entornos Virtuales de Aprendizaje. Su experiencia incluye posiciones estratégicas y participación en proyectos clave a nivel nacional e internacional, así como una Certificación de Formador de Formadores.



Contenido:

✓ Módulo 1: Introducción

- Evaluación diagnóstica.
- Términos de negociación en el comercio internacional.
- Qué son los Incoterms®.
- Al negociar con Incoterms, ¿qué versión usar, por qué se actualizan?
- Mapeo logístico de China y Ecuador.

✓ Módulo 2: Uso y aplicación

- Naturaleza contractual: lo que hacen y no hacen los Incoterms®.
- Incoterms® según: responsabilidad del vendedor y modo de transporte.
- Cómo incorporar o citar correctamente estas reglas.
- Las 10 obligaciones para vendedor (A) y comprador (B).
- Cambios clave en la versión 2020 vs. versión 2010.
- Términos más utilizados en el comercio con China.

✓ Módulo 3: Análisis técnico de cada regla

- Naturaleza contractual: lo que hacen y no hacen los Incoterms®.
- Incoterms® según: responsabilidad del vendedor y modo de transporte.
- Cómo incorporar o citar correctamente estas reglas.
- Las 10 obligaciones para vendedor (A) y comprador (B).
- Cambios clave en la versión 2020 vs. versión 2010.
- Términos más utilizados en el comercio con China.

✓ Módulo 4: Herramientas

- Uso de la publicación oficial.
- Resolución de casos de negocios reales Ecuador-China para cada regla estudiada.
- Aplicación de flujogramas y listas de verificación oficiales.
- Análisis de riesgos y negociación de contratos de flete y seguro.
- Estudio latinoamericano sobre el uso de las reglas Incoterms® 2020.





INVERSIÓN

PRECIO
PREVENTA

\$150^{+IVA}

Fecha límite: 21 de Agosto

PRECIO
REGULAR

\$220^{+IVA}

¡Aprovecha la preventa!





CONTACTO Y VENTAS

Asesor Comercial



096 279 1274